

PROGRAMME COMPLET DE LA FORMATION ... L'ANIMATION FAIT SA REVOLUTION !!

Voilà ! 2017 est l'année de votre « DEFI » !

Vous allez devenir un leader de l'animation avec un programme de choc, un programme puissant ! Vous serez accompagné(e), coaché, aidé par un professionnel. Nous allons ensemble, pas à pas, vous permettre de dépasser vos limites, étape par étape, en créant de nouvelles animations, une nouvelle approche du métier d'animateur. Vous allez passer d'amateur à animateur professionnel ... !!

Voici le sommaire de cette formation
INEDITE et UNIQUE !!

*Ce document de travail est extrait de l'atelier de formation « L'animation fait sa révolution »
de Thierry DAUGA, et ne peut être partagé, retranscrit, revendu ou reproduit sous aucune forme.*



Version 1.0

Copyright 2013 Thierry DAUGA. Tous droits réservés.
Reproduction interdite.



MODULE 1 : LES STRATEGIES

Formation « STRATEGIES » vidéo 1 :

Introduction et explication : ensemble nous allons définir les stratégies à mettre en place pour développer ou créer votre avenir d'animation en fonction de vos compétences, vos connaissances, votre potentiel, vos envies.

Formation « STRATEGIES » vidéo 2 :

Définir les créneaux : arrêtons de faire ce que font les autres ! Vous allez enfin penser « autrement », vous définir dans des créneaux nouveaux, développer des créneaux peu ou non exploités. Vous serez étonné par les ressources que vous ne soupçonnez même pas avoir !

Formation « STRATEGIES » vidéo 3 :

Définir le « temps » : comment savoir quel nombre d'heures à consacrer à votre activité, savoir comment organiser votre emploi du temps, si vous êtes en activité ou pas, par ailleurs ...

Formation « STRATEGIES » vidéo 4 :

Définir le secteur géographique : travailler beaucoup, travailler partiellement, les objectifs sont à atteindre en tenant compte de votre vie. Et bien entendu, selon les objectifs, les spécialisations, le secteur géographique d'action est primordial ... Comment le définir ? Les erreurs à ne pas commettre pour y parvenir.

Formation « STRATEGIES » vidéo 5 :

Construire SA stratégie : c'est à vous de jouer, les nombreux PDF et outils à utiliser, seront votre « tableau de bord ». Je vais vous accompagner avec des séances de coaching vocal, vous faire découvrir des ressources insoupçonnées. Vous allez devenir un leader de l'animation, spécialisé !

Les « outils », PDF, supports et exercices :

- PDF : tableau « Vos connaissances musicales »
- PDF : tableau « Vos connaissances culturelles »
- PDF : Définir « Le temps à passer »
- PDF : Définir « Les secteurs géographiques »

Ce document de travail est extrait de l'atelier de formation « L'animation fait sa révolution » de Thierry DAUGA, et ne peut être partagé, retranscrit, revendu ou reproduit sous aucune forme.



Copyright 2013 Thierry DAUGA. Tous droits réservés.
Reproduction interdite.



MODULE 2 : L'AUTHENTICITE ...

Formation « AUTHENTICITE » vidéo 1 :

Introduction et explication : pourquoi est-il indispensable d'être « authentique », qu'est-ce qui va vous permettre de passer pour l'animateur incontournable durant les événements familiaux, entreprise, privés et publics ? Vous allez découvrir comment vous comporter humainement et avec sincérité face à tous vos clients.

Formation « AUTHENTICITE » vidéo 2 :

La présentation : évitez LA grossière erreur des animateurs débutants ou à l'égo surdimensionné ! Passez pour quelqu'un d'humain, de naturel et convivial ... C'est simple et tellement vendeur !

Formation « AUTHENTICITE » vidéo 3 :

La préparation : savoir se préparer, préparer ses animations, c'est 50% de la réussite de vos prestations. Vous réduisez le stress, le trac, la pression, les peurs de VOS clients ... Vous augmentez vos chances de réussir.

Formation « AUTHENTICITE » vidéo 4 :

Utiliser « Les conseils » : que vous soyez un jeune animateur, un animateur expérimenté, cette partie de formation va vous donner une claque ! Vous allez découvrir les erreurs que TOUS les animateurs font... Vous allez savoir comment aborder vos prospects et leur donner une confiance incroyable en vous ...

Formation « AUTHENTICITE » vidéo 5 :

Cerner vos clients : savoir dire « NON », savoir dire « STOP », savoir contredire vos clients va vous permettre de les rassurer, les accompagner et ils vous diront « MERCI » ! Arrêtez de dire « OUI » à tout et n'importe quoi, juste pour signer des prestations !

Formation « AUTHENTICITE » vidéo 6 :

Conclusion : vous aurez en main les actions et les leviers sur lesquels agir, des outils incroyables et uniques qui vont faire de vous un véritable PRO. A vous de jouer !

Les « outils », PDF, supports :

- PDF : La liste des conseils à « offrir » à vos clients / Possibilité de Copier/Coller

*Ce document de travail est extrait de l'atelier de formation « L'animation fait sa révolution »
de Thierry DAUGA, et ne peut être partagé, retranscrit, revendu ou reproduit sous aucune forme.*



Copyright 2013 Thierry DAUGA. Tous droits réservés.
Reproduction interdite.



MODULE 3 : « LE TOUR DU PROPRIETAIRE » ...

Formation « LE TOUR DU PROPRIETAIRE » vidéo 1 :

Introduction : ce module est consacré à comprendre « QUI VOUS ETES », « QUELS SONT VOS ATOUTS » et à définir vers quelles animations, prestations, vous orienter ...

Formation « LE TOUR DU PROPRIETAIRE » vidéo 2 :

DJ ou Animateur ?... Définir cette question semble simple et évidente ... Et pourtant !! Ensemble nous allons définir vos capacités, votre orientation à travers des exercices et des outils qui vont construire votre offre de prestations : cet outil est juste incroyablement puissant pour réveiller en vous des ressources, vos vrais envies ...

Formation « LE TOUR DU PROPRIETAIRE » vidéo 3 :

Animateur « Actif » ou « Passif » : ici encore, nous allons éveiller des compétences que vous n' imaginez pas et qui vont apporter à vos animations une puissance qui va valoriser vos prestations face à vos concurrents qui ne vont rien voir venir ...

Formation « LE TOUR DU PROPRIETAIRE » vidéo 4 :

Conclusion : vous avez des PDF, des « outils » de communication afin que je vous accompagne dans votre développement. Là encore ... à vous de jouer, mais je vous aide !!

Les « outils », PDF, supports :

- PDF : Tableau d'exercice LE TOUR DU PROPRIETAIRE « Partie 1 »
- PDF : Tableau d'exercice LE TOUR DU PROPRIETAIRE « Partie 2 »

MODULE 4 : « L'ADMINISTRATIF » ... Pfff ... Pas tant que ça !!...

Formation « L'ADMINISTRATIF » vidéo 1 :

Introduction : l'administratif est souvent rébarbatif pour beaucoup d'animateurs (moi le premier ! mais je me soigne !). Pour en faire une tâche simple, efficace, suivez avec attention cette formation, et UTILISEZ les outils que j'ai mis des années à développer ! Ce module est riche en PDF qui vont faire de vous un PRO reconnu et UNIQUE !

*Ce document de travail est extrait de l'atelier de formation « L'animation fait sa révolution »
de Thierry DAUGA, et ne peut être partagé, retranscrit, revendu ou reproduit sous aucune forme.*

Formation « L'ADMINISTRATIF » vidéo 2 :

Fixer un tarif : un tarif ne se fixe pas en fonction de vos concurrents ! Vous allez découvrir des tableaux de calcul précis et simples pour comprendre comment avoir LE tarif qui correspond au marché ET vous permet de VRAIMENT GAGNER votre vie avec l'animation.

Formation « L'ADMINISTRATIF » vidéo 3 :

Le devis : l'une des clés importante de votre réussite, c'est la première image que vous donnez de vous et de votre entreprise. Présenter un DEVIS avec des astuces incroyables, vous permettra de signer facilement, même face à des concurrents moins chers ! Vous allez apprendre à sélectionner votre clientèle, vous allez laisser une véritable trace de professionnel de l'animation.

Formation « L'ADMINISTRATIF » vidéo 4 :

Les contrats et assurances : pour être serein, vous devez vous prémunir, vous protéger. Chaque prestation doit vous placer dans un cadre précis vis-à-vis de vos clients, et vous rassurer mutuellement. Vous allez donner confiance à vos clients et acquérir de la sérénité pour vos prestations.

Formation « L'ADMINISTRATIF » vidéo 5 :

Quel statut choisir ? Comment facturer ? Chaque cas est différent, chaque situation est unique. Il vous faut choisir et/ou adapter votre statut juridique. Afin d'optimiser votre rentabilité, gagner du temps, et trouver une sérénité d'action qui correspond à vos besoins, suivez cette vidéo et les outils de choix vont vous aider. Je vous accompagne par coaching vocal personnalisé.

Formation « L'ADMINISTRATIF » vidéo 6 :

Conclusion : ce module complet et puissant va vous faire gagner du temps, et le temps c'est de l'argent ! A vous de jouer avec les différents PDF pour créer et unifier vos outils d'administration.

Les « outils », PDF, supports :

- PDF : Tableau exercice « Etablir son tarif d'animation » Matériel
- PDF : Tableau exercice « Etablir son tarif d'animation » Véhicule
- PDF : Tableau exercice « Etablir son tarif d'animation » Frais généraux
- PDF : Tableau exercice « Etablir son tarif » Estimer son temps par prestation
- PDF : Exercice « CREEZ VOS DEVIS »
- PDF Editable : Les bonus à offrir à vos clients « Planning d'organisation »
- PDF Editable : Les bonus à offrir à vos clients « Notre budget mariage »
- PDF Editable : Les bonus à offrir à vos clients « Liste des invités »
- PDF d'utilisation des BONUS
- PDF : Exercice « Créez vos contrats personnalisés »
- PDF : Tableau « Choisir son statut juridique »
- Liste des liens

Ce document de travail est extrait de l'atelier de formation « L'animation fait sa révolution » de Thierry DAUGA, et ne peut être partagé, retranscrit, revendu ou reproduit sous aucune forme.

MODULE 5 : « LE MATERIEL »

Formation « LE MATERIEL » vidéo 1 :

Introduction : la grosse erreur est de penser que le matériel fera la réputation et la réussite de vos prestations ! Dans ce module nous verrons comment, avec modération et astuces, vous aurez LE matériel adapté à votre activité sans tomber dans des délires que vous pourriez regretter !

Formation « LE MATERIEL » vidéo 2 :

Définir l'investissement et se projeter dans l'avenir : nous verrons quelle base de matériel vous devez avoir absolument, les achats judicieux à prévoir et les objectifs d'investissements qui vous permettront, à partir de ce que vous avez déjà, d'étendre votre offre et amortir facilement votre matériel.

Formation « LE MATERIEL » vidéo 3 :

Le matériel de « secours » : comment assurer vos soirées et animations quoi qu'il arrive ? Evitez les erreurs qui peuvent ruiner votre réputation en quelques minutes. Passez pour vrai PRO aux yeux de VOS clients.

Formation « LE MATERIEL » vidéo 4 :

Conclusion : ce court module vous permettra de compléter idéalement vos « atouts » de réussite dans l'animation. Cela conclue cette partie consacrée à vos structures, maintenant, action !

Les « outils », PDF, supports :

- PDF : Tableau exercice « Définir ses moyens d'investissements »

MODULE 6 : « L'ANIMATION COMMERCIALE » ...

Formation « L'ANIMATION COMMERCIALE » vidéo 1 :

Introduction : ce module est totalement consacré à un « créneau » important de l'animation à double titre ... C'est un moyen de se développer facilement avec des animations nouvelles et peu exploitées, cela permet d'être assuré de travailler à temps plein et de remplir les périodes plus calmes d'animations de soirées classiques.

Formation « L'ANIMATION COMMERCIALE » vidéo 2 :

L'animation commerciale nouvelle génération : vous allez découvrir un « outil » incroyablement redoutable que je partage avec vous pour devenir incontournable dans tous les magasins de votre région. Soyez le premier dans votre région à inonder les magasins de vos animations ...

*Ce document de travail est extrait de l'atelier de formation « L'animation fait sa révolution »
de Thierry DAUGA, et ne peut être partagé, retranscrit, revendu ou reproduit sous aucune forme.*



Copyright 2013 Thierry DAUGA. Tous droits réservés.
Reproduction interdite.



Les « outils », PDF, supports :

- PDF : brochure « Mobil'Cuisine » concept
- PDF : brochure « Communication » Mobil'Cuisine
- PDF : dossier d'investissement et prévisionnels d'animations commerciales

MODULE 7 : « LA CARTOUCHERE » ...

Formation « LA CARTOUCHERE » vidéo 1 :

La cartoucière : définition. Ce module est l'un des plus attendu et qui sera cette cartoucière de la réussite de chacune de vos soirées. Vous allez découvrir des idées simples pour savoir répondre à chaque situation qui se présente. Je partage avec vous mes expériences et les outils que j'utilise encore aujourd'hui.

Formation « LA CARTOUCHERE » vidéo 2 :

Chaque cas est particulier, les cartouches seront les supports qui seront gage de réussite de vos prestations. Vous allez recevoir des idées de playlists, des suggestions d'animations inédites et originales. Vous rendez-vous compte du temps que vous allez gagner ?!

Formation « LA CARTOUCHERE » vidéo 3 :

A découvrir les animations de « demain » ... l'animation commerciale, les soirées d'associations revisitées, les quiz, les karaokés revisités, des apéritifs de mariage dynamisés et qui captent tout le public à coup sûrs ... Laissez aller le créatif qui est en vous !!

Formation « LA CARTOUCHERE » vidéo 4 :

Conclusion : cette cartoucière est une sorte de gros sac à malices ! Vous allez compléter vos prestations de petites et grandes choses qui vont étoffer votre offre globale de prestations. En téléchargement, des PDF, des outils à ne pas manquer.

Les « outils », PDF, supports :

- PDF : Les conseils à « offrir à vos clients »
- PDF Editable « Dossier de préparation de vos soirées d'anniversaire »
- PDF Editable « Dossier de préparation de votre soirée d'entreprise »
- PDF Editable « Dossier de préparation de votre soirée de mariage »
- PDF Editables « Les feuillets personnalisés mariage »
- PDF « Dossier de choix des musiques »
- PDF : Tableau exercice « Comment me développer ? »
- PDF : Fiche de préparation mariage « Synthèse »
- PDF : Fiche de préparation Anniversaire « Synthèse »
- PDF : Fiche de préparation Soirée d'entreprise « Synthèse »

Ce document de travail est extrait de l'atelier de formation « L'animation fait sa révolution » de Thierry DAUGA, et ne peut être partagé, retranscrit, revendu ou reproduit sous aucune forme.

MODULE 8 : « LE MARKETING » ...

Formation « LE MARKETING » vidéo 1 :

Introduction : les animations « à la papa » sont devenues obsolètes, il faut évoluer. Tout comme se vendre, en animation aussi, passe par les méthodes actuelles autour du marketing. Le discours, les constructions de messages publicitaires, la présentation de vos outils internet, les plaquettes, les démarches commerciales. Vous apprendrez à utiliser de manière simple, étape par étape, le marketing et les moyens de se vendre facilement, sans pour autant coûter cher !

Formation « LE MARKETING » vidéo 2 :

Qu'est-ce que le marketing : dans cette vidéo vous allez découvrir ce qui se cache derrière ce mot généraliste. Comment utiliser les outils marketing, choisir la communication qui marche, comprendre pourquoi elle marche, ce sont autant de choses à découvrir dans cette vidéo. Vous allez connaître les erreurs que font tous les animateurs !... Et ainsi vous ne les reproduirez plus ... Vous allez même faire bien mieux !

Formation « LE MARKETING » vidéo 3 :

La construction des messages en 10 étapes : un message commercial ou publicitaire, pour être efficace, doit respecter les 10 étapes de construction. Je partage avec vous une structure, un script incroyablement efficace, issu des plus grandes écoles de commerce, et que j'utilise depuis plusieurs années.

Formation « LE MARKETING » vidéo 4 :

Démarche commerciale : comment donner une « VALEUR » importante à vos prestations ? Comment donner l'impression à vos clients que vos animations ne sont pas chères alors que vous êtes plus cher que vos concurrents ? Vous aurez les astuces incroyablement efficaces pour signer à coup sûr vos devis grâce à des BONUS que je vous offre, que vous allez personnaliser et offrir à vos clients !

Formation « LE MARKETING » vidéo 5 :

Créer un fichier client : comment créer un fichier client GRATUIT et qui rapporte longtemps ? C'est tellement simple, que personne y pense !!

Formation « LE MARKETING » vidéo 6 :

Faire sa publicité GRATUITEMENT : comment se faire connaître en animation, faire une publicité imparable qui ne vous coûte pas un centime ? Oui c'est possible, et même conseillé !!

Formation « LE MARKETING » vidéo 7 :

Conclusion : le marketing est un outil à utiliser, à user sans modération. Les moyens modernes sont devenus accessibles, sont efficaces et ne coûtent rien, à condition de savoir les utiliser. Je partage dans ce module, tous les trucs et astuces qui vont faire exploser le nombre de vos prestations.

*Ce document de travail est extrait de l'atelier de formation « L'animation fait sa révolution »
de Thierry DAUGA, et ne peut être partagé, retranscrit, revendu ou reproduit sous aucune forme.*

Les « outils », PDF, supports :

- PDF « Le script « Construction de vos textes de vente en 10 étapes »
- PDF : Lien pour créer un tableau Excel
- PDF : Lien pour réaliser une newsletter

MODULE 9 : « LA PRISE DE PAROLE EN PUBLIC »

Formation « LA PRISE DE PAROLE EN PUBLIC » vidéo 1 :

Introduction : l'importance de parler ET savoir parler est indéniable. Mais pour beaucoup d'animateurs, le trac à surmonter, les mots à trouver, « oser » simplement, sont autant de retenues qui peuvent gâcher la perception de vos clients.

Formation « LA PRISE DE PAROLE EN PUBLIC » vidéo 2 :

Attention, longue vidéo de 54 minutes ! Oui le sujet est important ... Vous saurez tout sur les astuces que j'utilise, celles que vous pourrez tester afin de trouver comment poser votre voix, vous imposer comme leader de vos prestations animées. Vous saurez pourquoi les 3 premières secondes de chacune de vos prestations sont les plus importantes. Vous saurez comment avec quelques phrases courtes, quelques mots, vous allez imposer votre leadership auprès de vos auditoires.

Les « outils », PDF, supports :

- PDF : Les liens vers « L'expert de la voix » mon ami Jean Sommer : 3 livrets GRATUITS à télécharger

MODULE 10 : « LA VIDEO EN ANIMATION » ...

Formation « LA VIDEO EN ANIMATION » vidéo 1 :

Introduction : je résume ici le sujet de la vidéo en animation « POUR LES NULS » ! Pas besoin d'être un super informaticien (bien au contraire !) pour utiliser la vidéo très simplement ET de manière efficace. Donnez de la valeur à vos animations avec des astuces simples, des outils personnalisés à construire. Je vous aide, vous coache pour découvrir la vidéo qui va booster vos animations et vous différencier rapidement face à vos concurrents.

Formation « LA VIDEO EN ANIMATION » vidéo 2 :

Utilisez la vidéo à fond et simplement ! Vous allez découvrir les différentes utilisations possibles, diaporama, montages, des options à vendre à vos clients, autant de méthodes déclinées pas à pas,

Ce document de travail est extrait de l'atelier de formation « L'animation fait sa révolution » de Thierry DAUGA, et ne peut être partagé, retranscrit, revendu ou reproduit sous aucune forme.



Copyright 2013 Thierry DAUGA. Tous droits réservés.
Reproduction interdite.



étape par étape. Vous allez marquer les esprits, imposer votre image d'un animateur actif et proche de ses clients. Cette longue vidéo va vous ouvrir sur l'avenir et devenir un véritable PRO.

Les « outils », PDF, supports :

- PDF : « Construction d'un film diaporama / Script en 4 parties, 10 étapes »
- PDF : « Construction d'un film événement / Script en 3 parties, 6 étapes »
- PDF : La liste des « idées » et « à savoir » de développement de vos vidéos
- PDF Editable : le « BONUS » de préparation et de distinction pour montages diaporamas
- PDF / Les liens « Logiciels GRATUITS de vidéo montage »
- PDF / Les liens « Matériel et configuration de montage vidéo »
- PDF : « Ordre des étapes de montage vidéo »

LES BONUS

Dans cette formation complète et détaillée, vous serez accompagné(e) sur plusieurs mois, à votre rythme, afin d'imposer votre leadership et devenir un **ANIMATEUR de « demain »**. Pour vous y aider, en plus de ce programme de formations en vidéo, vous allez bénéficier d'un coaching d'accompagnement en direct avec le professionnel Thierry Dauga et recevoir des **BONUS GRATUITS ...**

En cadeau « BONUS »

- 2 DVD de « DANSE COMME UNE STAR » 24 vidéos personnelles et uniques de chorégraphies à passer sans modération lors de vos animations de soirées que j'ai créé spécialement / VALEUR 254 €
- PDF Editable « Le questionnaire de préparation de mariages » personnalisable / VALEUR 97 €
- PDF Editable « Le questionnaire de préparation de soirées d'entreprise » personnalisable / VALEUR 97 €
- PDF Editable « Le questionnaire de préparation de soirées anniversaire » / personnalisable VALEUR 97 €
- PDF des « pancartes » humoristiques que j'utilise lors de mes animations / VALEUR symbolique mais efficace !

Ce document de travail est extrait de l'atelier de formation « L'animation fait sa révolution » de Thierry DAUGA, et ne peut être partagé, retranscrit, revendu ou reproduit sous aucune forme.



Copyright 2013 Thierry DAUGA. Tous droits réservés.
Reproduction interdite.



- Dossier des 3 BONUS personnalisable à offrir à vos clients pour signer vos contrats à coup sûr !! / VALEUR 197 €
- La maquette de réalisation du SCRIPT de vente qui « VEND VRAIMENT » / VALEUR 247 €
- Les livrets « BONUS » de l'expert de la voix / Valeur inestimable
- Un bon de réduction de 50 % sur l'accès à l'atelier de 2 jours intensifs « L'animation fait sa révolution » / VALEUR 1248 €

Mais ce n'est pas tout : avec cette formation complète

- Vous disposez d'un coaching personnalisé par téléphone de 15 minutes, en direct avec moi sur 10 mois. Si vous commandez votre formation complète avant le 17 janvier minuit, je double la durée ! /VALEUR 470 €.

Ma GARANTIE « satisfait ou remboursé » sur

30 jours !

Oui vous avez bien lu !

Après validation de votre commande, vous recevrez vos accès directs aux 10 MODULES de formation en vidéo streaming, aux BONUS téléchargeables, aux OUTILS de préparation, aux PDF, à toute la formation complète. Nous échangeons sur votre activité afin de déterminer un « tableau de bord » et des stratégies à mettre en place. Vous réalisez les exercices et agissez sur votre activité d'animation dès aujourd'hui ! Si au bout de 30 jours, vous estimez que cela ne correspond pas à vos attentes, il vous suffit de me faire un simple mail et vous serez remboursé en totalité sans discussion !

Conditions générales de vente : [suivre ce lien](#)
Copyright DTV Evénements Janvier 2017

Ce document de travail est extrait de l'atelier de formation « L'animation fait sa révolution » de Thierry DAUGA, et ne peut être partagé, retranscrit, revendu ou reproduit sous aucune forme.



Version 1.0

Copyright 2013 Thierry DAUGA. Tous droits réservés.
Reproduction interdite.

